

11. Регионални търговски отношения – Америка

1. Общ преглед
2. Меркосур
3. Централна Америка
4. Канада, Мексико, Чили

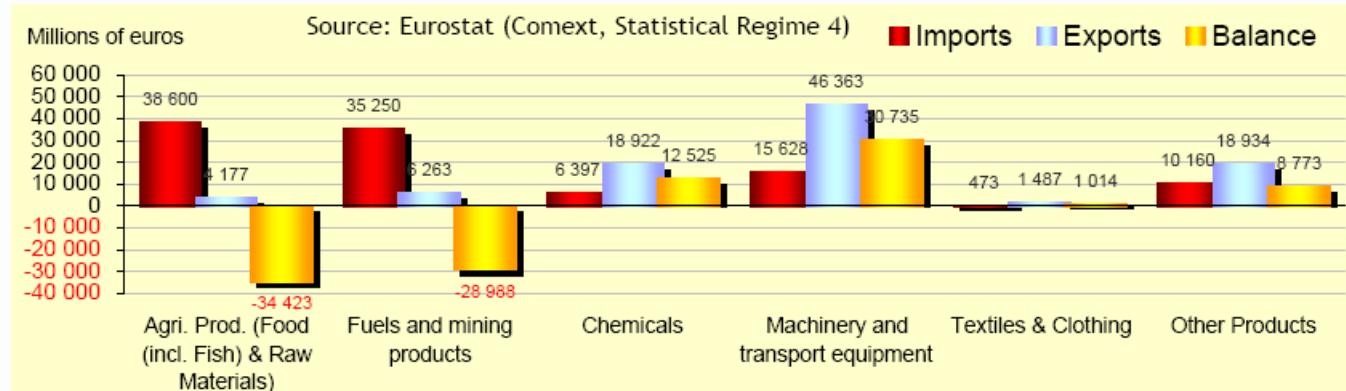


1. Общ преглед

Отношенията на ЕС с Америка са на три равнища:

- **Континентално.** Може да се говори за отношения Европа – Латинска Америка. На това равнище не се водят търговски преговори и няма търговски споразумения.
- **Регионално.** Това са отношенията ЕС – Меркосур, ЕС – Кариком, ЕС – Андска група и др. Навсякъде целта е Зона за свободна търговия при промишлените стоки и преференциални квоти при аграрните стоки. В някои случаи се включват и услугите и обществените поръчки.
- **Двустранни.** Най-важните са със САЩ, Канада, Мексико и Чили. Това са страни от ОИСР и отношенията излизат извън търговията – инвестиции, интелектуална собственост, ТБТ и др..
- С някои страни от Латинска Америка има все още отношения на базата на ОСП - ОСП+ за Боливия и Парагвай.

Стокова структура на търговията ЕС-ЛА



- При търговията с услуги ЕС има традиционно положително салдо от около 10 млрд. евро, което изцяло компенсира отрицателното салдо при материалните стоки.
- Общите натрупани ПЧИ на ЕС в ЛА са около € 450 млрд с темп на чувствително нарастване. ЛА инвестиции в ЕС са около € 300 млрд. и също растат бързо.
- Все още преобладава междуетрасловата специализация.



2. МЕРКОСУР

Разкажете за Mercosur

ЕС е най-големият търговски партньор на Mercosur

(дял 22% от търговията), но делът на Mercosur в търговския оборот на ЕС е едва 2,3%. Има съкращаване на търговията през периода след 2010 г. 2016 г. експортът на ЕС е 41,5 млрд. евро и импортът от Меркосур – 40,6 млрд.

Търговията с услуги е около 20 млрд. евро с положително салдо за ЕС около 2 млрд.

- Половината от износа на Mercosur в ЕС са аграрни стоки. Също половината в износа на ЕС в Mercosur са машини и оборудване, вкл. транспортни средства. Около 20% са химически изделия.
- От 2000-та година се водят преговори за ЗСТ при промишлените стоки. От 2016 г. са рестартирани и са включени услугите, обществените поръчки, интелектуалната собственост

EU coffee imports

(2016)

THE EU'S COFFEE COMES FROM...



Brazil

31%

915 000 tonnes



Vietnam

25%

728 000 tonnes



TOTAL
IMPORTED
TO EU

2.95

million tonnes



Germany

37%

1.1 million tonnes



Italy

19%

560 000 tonnes

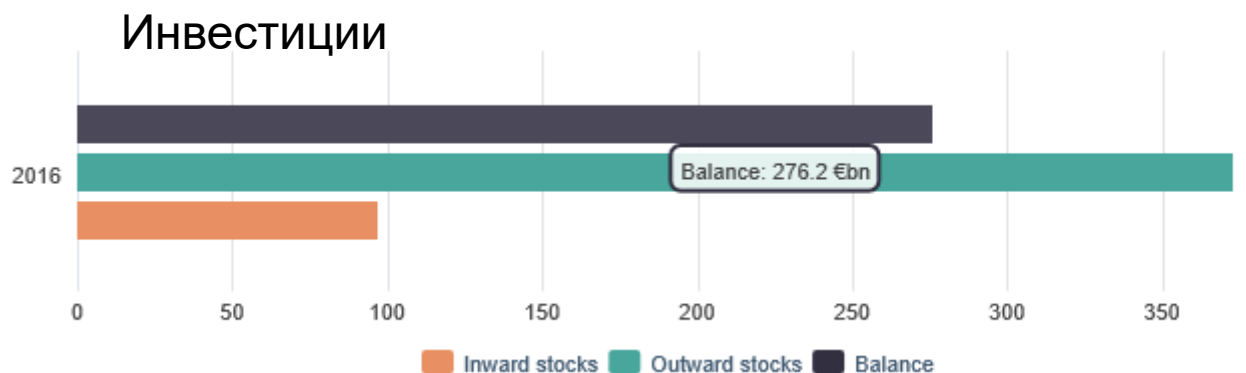
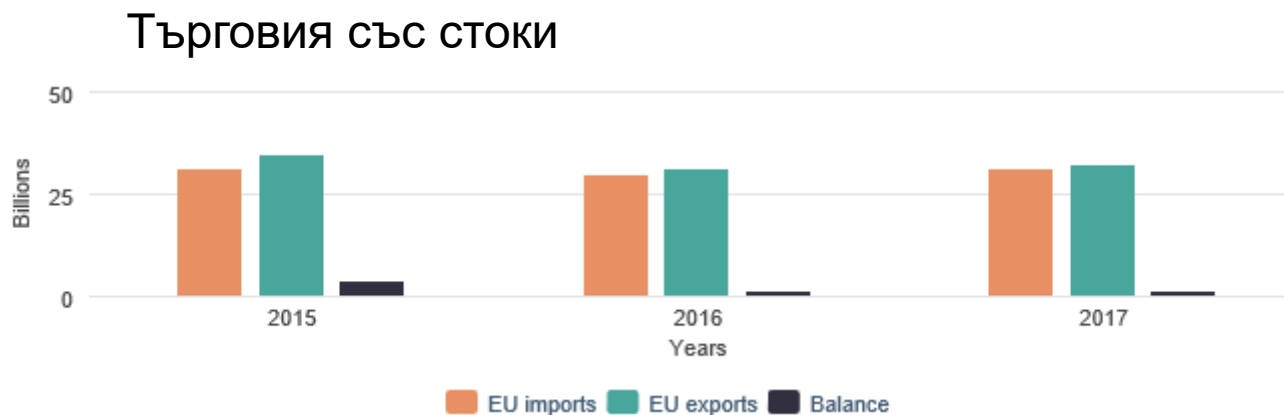


TOP IMPORTING MEMBER STATES

ec.europa.eu/eurostat 

ЕС внася годишно около 3 млн. т. кафе. Това представлява около 45% от световния внос на кафе на зърна. Митото при вноса на кафе в ЕС е между 7,5% и 9% в зависимост от степента на преработка. При ОСП е 2,6 – 3,1%!

Търговско-икономически отношения с Бразилия



Въпреки относителната развитост на Бразилия търговско-икономическите отношения ЕС-Бразилия са пример за междуотраслова специализация, типична за времето на колониалните системи. ЕС внася от Бразилия основно аграрни и минерални суровини и изнася там машини, оборудване, химикали.

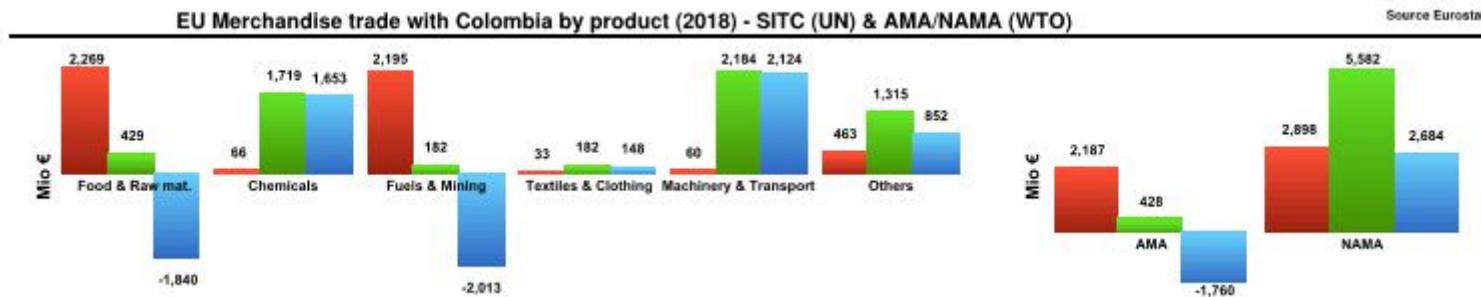
Отношения с Андската общност (Andean Community) Боливия, Колумбия, Еквадор и Перу



Търговия със стоки



Търговията е напълно междуотраслова. С Колумбия, Перу и Еквадор е подписано споразумение за свободна търговия с промишлени стоки и услуги, както и за национално третиране при обществените поръчки и при инвестициите. Боливия засега ползва режима ОСП+. Основният партньор е Колумбия.



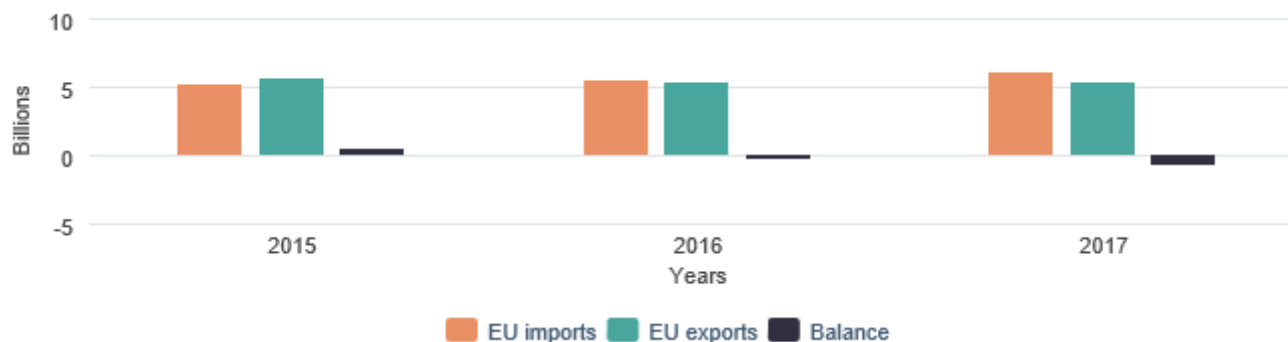
2. Централна Америка

ЕС има специални търговско-икономически отношения с Панама, Гватемала, Коста Рика, Салвадор, Хондурас и Никарагуа

2012 г. е подписано Споразумение за асоцииране с тези страни и рамково междурегионално споразумение



Декларирана е цел – зона за свободна търговия при промишлените стоки. Въвеждането на симетрични преференции ще се съпровожда с увеличаване на техническата помощ от страна на ЕС и подобряване на достъпа до пазара на ЕС на аграрните продукти от Централна Америка, преди всичко на банани.



Top 5 - SITC sections

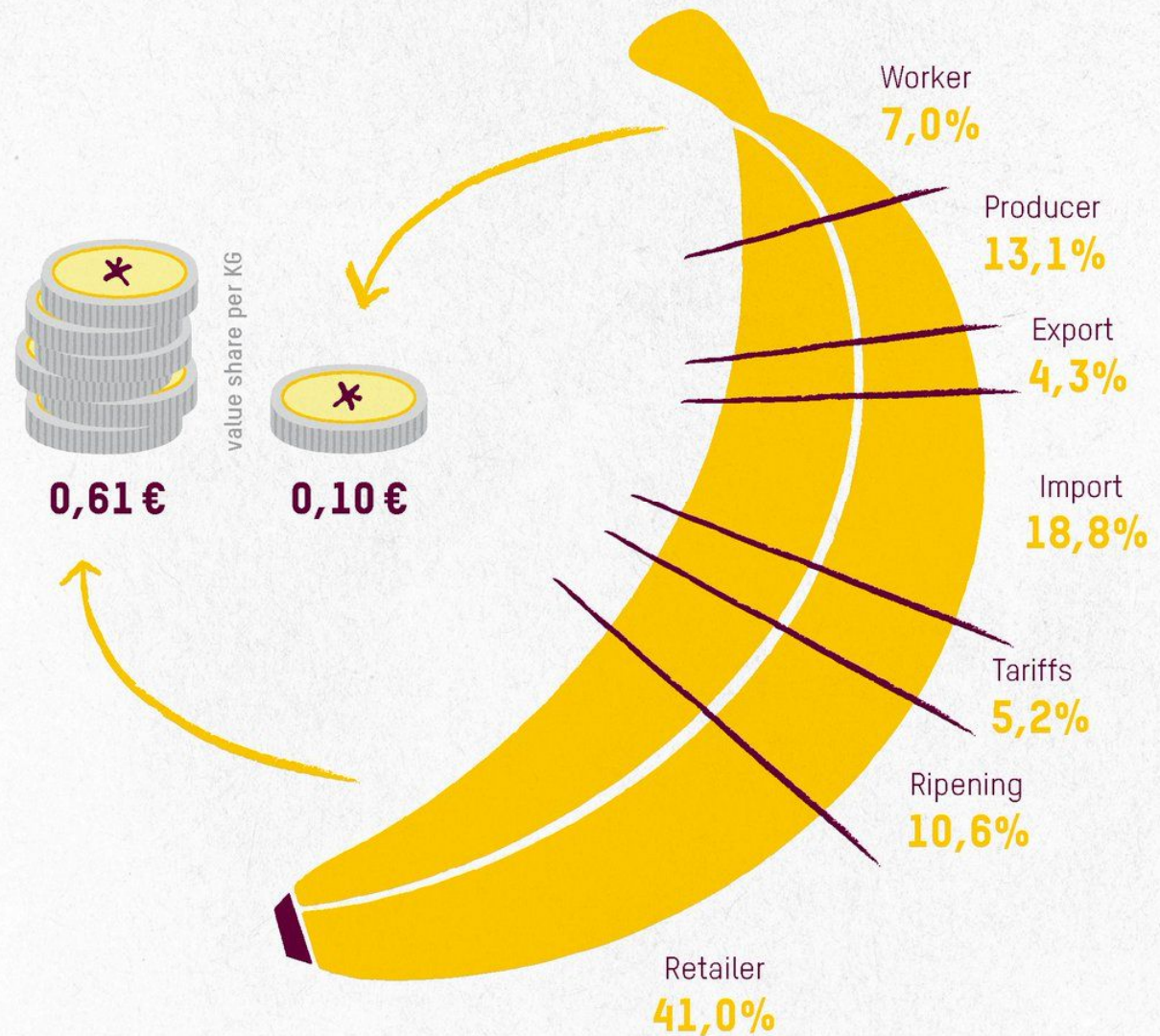
Product	Value Mio €	% Total	Product	Value Mio €	% Total
0 Food and live animals	3,600	58.5	7 Machinery and transport equipment	2,433	40.3
8 Miscellaneous manufactured articles	861	14.0	5 Chemicals and related prod, n.e.s.	1,250	20.7
4 Animal and vegetable oils, fats and waxes	544	8.8	8 Miscellaneous manufactured articles	691	11.4
7 Machinery and transport equipment	449	7.3	6 Manufactured goods classified chiefly by material	677	11.2
2 Crude materials, inedible, except fuels	247	4.0	0 Food and live animals	397	6.6

Търговията с банани

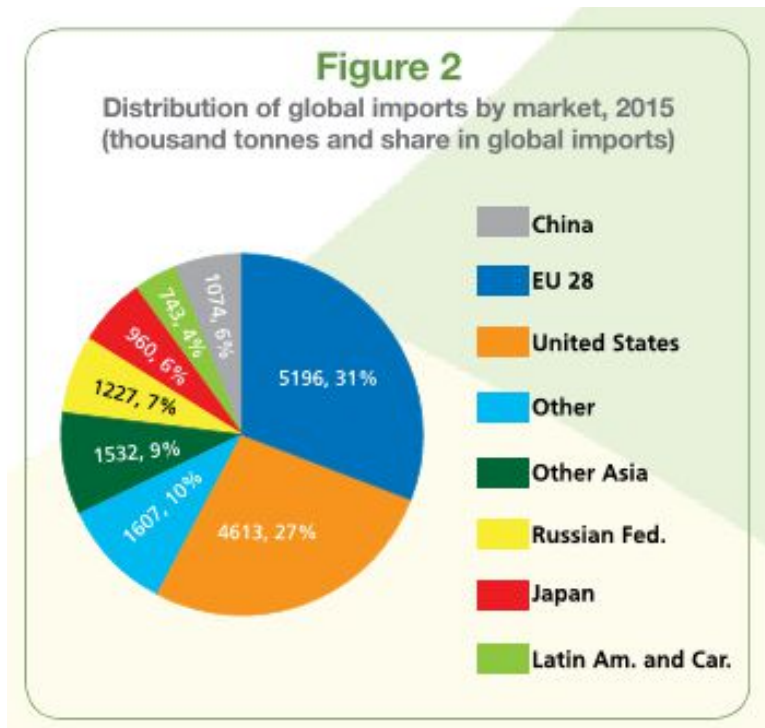
След настъпилите подобрения през последните години работниците получават около 7% от крайната цена. Фирмата производител (обикновено с капитал от САЩ) – 13%, Фирмата експортър (също САЩ) – 4-5%, търговецът на едро-вносител (обикновено от Белгия, Холандия, Германия или Великобритания) – 18-20%, митото е 5,2% (тук ще има промени!) Ripening (дообработка), обикновено се прави от търговеца на едро – 10-11% и най-големият дял е за търговските вериги – над 40%!

AVERAGE BANANA VALUE BREAKDOWN

for main countries supplying the EU in 2014



Source: BASIC, *Banana value chains in Europe and the consequences of Unfair Trading Practices*, 2015

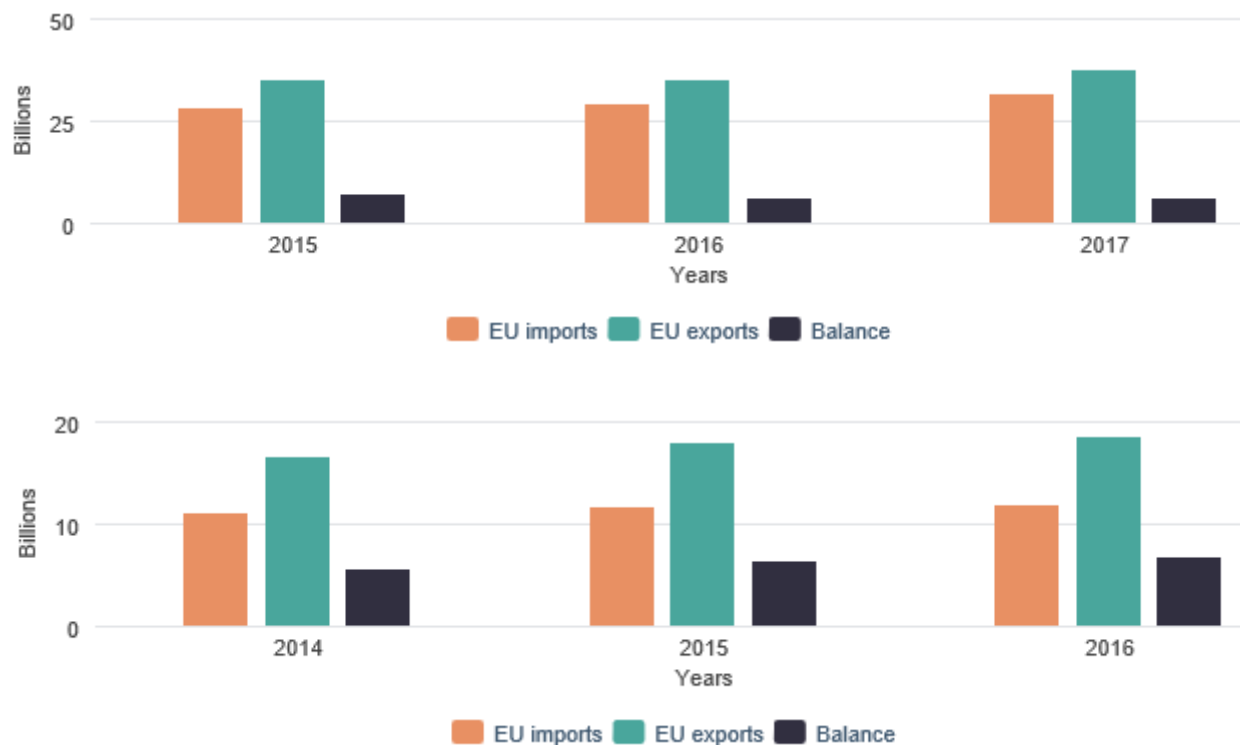


В ЕС се консумират годишно около 5,2 млн. т банани. Това прави по около 10 кг банани на човек. Около 70% от бананите, които се консумират в ЕС идват от Централна Америка. Останалите от страните от АКТ и от отвъдморските територии (това се води европейско производство!).

След приключването на „банановия спор“ в арбитража на СТО в полза на страните от Централна Америка (и САЩ), вносът от този регион расте като дял от целия внос на банани в ЕС.

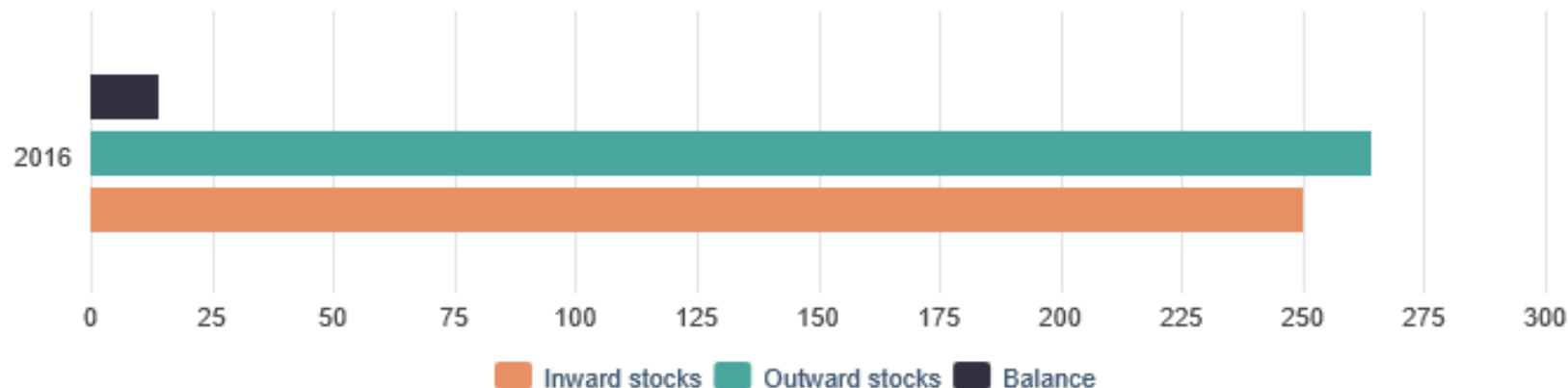
Напоследък има известна преориентация и при търговията с банани – от Европа към Азия. Расте дялът на Китай, Япония, Русия, Южна Корея.

Търговско-икономически отношения с Канада



СЕТА освен зона за свободна търговия при промишлените стоки, ограничаване на аграрното субсидиране, улесняване на трансграничните услуги, независим арбитраж при инвестиционни спорове, взаимно признаване на сертификати за съответствие и квалификационни документи, национално третиране при обществените поръчки и други. 10

Специално внимание се отделя на защитата на интелектуалната собственост. Канада се съгласява да съблюдава правата на продуктите с лого за качество (географска индикация).



Както се вижда от графиката, ЕС има в Канада около 260 млрд. евро инвестиции, а канадските инвестиции в ЕС са около 250 млрд. По интензивност на движението на капитал това прилича на състоянието на отношенията ЕС-САЩ.

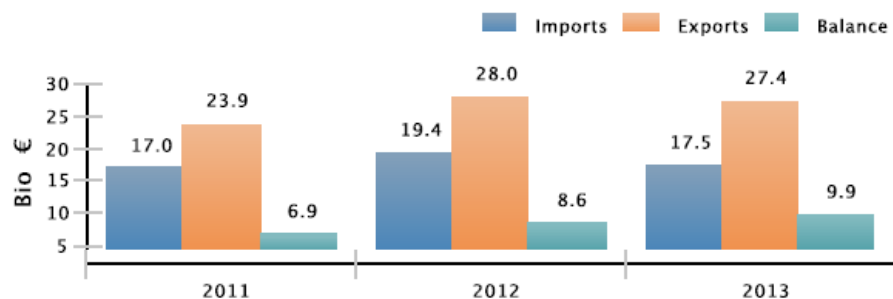
В структурата на търговията има обаче различия между отношенията ЕС-Канада и ЕС-САЩ. Докато при търговията ЕС-САЩ е напълно доминираща вътрешноотрасловата специализация, то при търговията ЕС-Канада има **съчетание на вътрешноотраслова и междуотраслова специализация.**

В експорта на ЕС за Канада около 60% са машини и оборудване, транспортни средства и химически изделия, то в обратното направление делът на тези високотехнологични стоки е около 1/3. Останалото са минерални суровини, метали, аграрни стоки.

➤ ЕС - Мексико

- С Мексико има влезнало в сила Споразумение за икономическо партньорство, политическа координация и сътрудничество (Economic Partnership, Political Coordination and Cooperation Agreement).
- Предвиждат се: постепенна либерализация на търговията със стоки, допълнителни ангажименти извън ГАТС при услугите, редица допълнителни правила при интелектуалната собственост (извън ТРИПС).

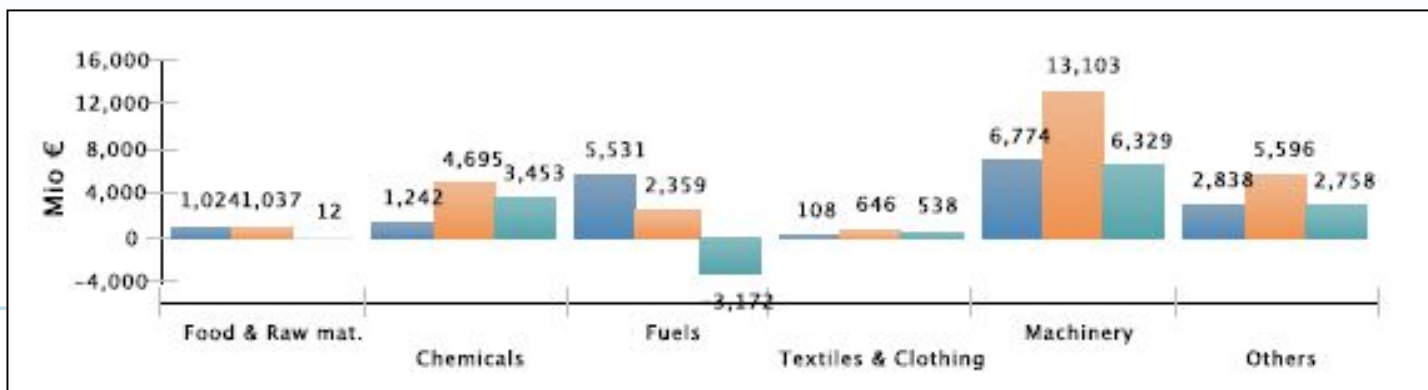
Състояние на търговията



Мексико формира около 1% от търговията на ЕС. Освен при стоките положително салдо ЕС има и при услугите - 1 млрд. евро.

Натрупаните инвестиции на ЕС в

Мексико са около € 100 млрд. На Мексико в ЕС – €20 млрд.



➤ ЕС – Чили

От 2003 г. има Споразумение за асоцииране. Търговската му част предвижда зона за свободна търговия при промишлените стоки и тарифни квоти при аграрните стоки.

При услугите и държавните поръчки се прилага национален режим.

От 1.01.2010 г. при вноса на промишлени стоки и в двете посоки има нулеви мита.

ЕС има балансирана търговия с Чили. Изнася машини и оборудване, химически изделия и други готови стоки, внася храни (1/3), минерални суровини (медна руда – 1/3) и някои видове готови стоки.

Натрупани инвестиции на ЕС в Чили – около €20 млрд.

